

## Engagement 136E-71 de Jeannette Gauthier

### Contenu :

- Page de présentation « Entrepreneurs dominants 2003-2008 »
- Page de présentation corrigée « Entrepreneurs dominants 2003-2011 »
- Détails des parts de marché pour les entrepreneurs dominants pour les périodes 2003-2008, 2009-2011 et 2003-2011 en éclairage extérieur et en supersignalisation.

## LES ENTREPRENEURS (2003-2008)

Région	Dominantes	Entrepreneurs
Québec - Lévis	MTQ: 3 à 85% Municipal: 3 à 67% Total: 4 à 78%	Voltec Turcotte (1989) Arthur Roussel Ardel Électrique
Grand Montréal	MTQ: 94 % Municipal: 59% Total: 69 %	Néolect JL LeSaux Chagnon (Systèmes urbains) Bernard Brossard

Contrats obtenus via le BSDQ. Excluent les contrats obtenus directement auprès du MTQ et des municipalités.  
Le total inclut également les projets auprès des autres donneurs d'ouvrage publics.

La diapositive ci-haut fait état des parts de marché en éclairage extérieur des entrepreneurs dominants pour la période 2003-2008 (par opposition à la période 2003-2011 présentée en audience)

Si l'on compare ces deux périodes, on a pour Québec-Lévis:

	2003-2008	2003-2011
MTQ	85%	74%
Municipal	67%	64%
Total	78%	72%

Et pour le Grand-Montréal:

	2003-2008	2003-2011
MTQ	94%	80%
Municipal	59%	57%
Total	69%	65%

## LES ENTREPRENEURS (2003-2011)

Région	Dominantes	Entrepreneurs
Québec - Lévis	MTQ: 3 à 74% Municipal: 3 à 64% Total: 4 à 72%	Voltec Turcotte (1989) Arthur Roussel Ardel Électrique
Grand Montréal	MTQ: 80% Municipal: 57% Total: 65%	TCI Néoelect-LeSaux Chagnon (Systèmes urbains) Bernard Brossard

Contrats obtenus via le BSDQ. Excluent les contrats obtenus directement auprès du MTQ et des municipalités.

Le total inclut également les projets auprès des autres donneurs d'ouvrage publics.

Une erreur s'est glissée dans le tableau présenté à la page 16 de la présentation par Jeannette Gauthier (136P-1593).

La présente diapositive présente en rouge la correction: Le total des contrats obtenus en éclairage extérieur par les entreprises dominantes du Grand Montréal est de 65% (plutôt que 71%).

## ÉCLAIRAGE EXTÉRIEUR (via le BSDQ)

### MTQ

Grand Montréal	2003-2008		2009-2011		2003-2011	
Entreprise	Gains	% du marché	Gains	% du marché	Gains	% du marché
Chagnon (1975)	14 634 589 \$	25%	15 066 123 \$	32%	29 700 712 \$	28%
Pierre Brossard	12 683 537 \$	22%	11 022 571 \$	23%	23 706 108 \$	22%
Neolect	17 990 345 \$	31%	-	-	17 990 345 \$	17%
JL LeSaux	9 043 213 \$	16%	-	-	9 043 214 \$	9%
TCI Neolect/LeSaux*	-	-	4 981 498 \$	10%	4 981 498 \$	5%
<b>Autres**</b>	<b>3 660 180 \$</b>	<b>6%</b>	<b>16 593 312 \$</b>	<b>35%</b>	<b>20 253 492 \$</b>	<b>19%</b>
<b>Total</b>	<b>58 011 864 \$</b>	<b>100%</b>	<b>47 663 504 \$</b>	<b>100%</b>	<b>105 675 368 \$</b>	<b>100%</b>
<b>Total 4 dominants</b>	<b>54 351 684 \$</b>	<b>94%</b>	<b>31 070 192 \$</b>	<b>65%</b>	<b>85 421 876 \$</b>	<b>81%</b>

\* TCI Neolect/LeSaux à partir de 2010 ; Neolect est sous TCI à partir de 2005 et JL LeSaux à partir de 2008 .

\*\*7 entre 2003-2008 ; 12 entre 2009-2011 ; 13 entre 2003-2011

### MUNICIPAL

Grand Montréal	2003-2008		2009-2011		2003-2011	
Entreprise	Gains	% du marché	Gains	% du marché	Gains	% du marché
Chagnon (1975)	22 045 463 \$	16%	9 228 119 \$	19%	31 273 582 \$	17%
Pierre Brossard	23 090 440 \$	17%	5 034 132 \$	11%	28 124 572 \$	15%
Neolect	17 135 435 \$	12%	-	-	17 135 434 \$	9%
JL LeSaux	18 725 647 \$	14%	-	-	18 725 647 \$	10%
TCI Neolect/LeSaux*	-	-	9 319 779 \$	20%	9 319 779 \$	5%
<b>Autres**</b>	<b>56 232 334 \$</b>	<b>41%</b>	<b>24 164 289 \$</b>	<b>51%</b>	<b>80 396 624 \$</b>	<b>43%</b>
<b>Total</b>	<b>137 229 319 \$</b>	<b>100%</b>	<b>47 746 319 \$</b>	<b>100%</b>	<b>184 975 638 \$</b>	<b>100%</b>
<b>Total 4 dominants</b>	<b>80 996 985 \$</b>	<b>59%</b>	<b>23 582 030 \$</b>	<b>49%</b>	<b>104 579 014 \$</b>	<b>57%</b>

\* TCI Neolect/LeSaux à partir de 2010 ; Neolect est sous TCI à partir de 2005 et JL LeSaux à partir de 2008

\*\*32 entre 2003-2008 ; 31 entre 2009-2011 ; 43 entre 2003-2011

### TOTAL \*\*\*

Grand Montréal	2003-2008		2009-2011		2003-2011	
Entreprise	Gains	% du marché	Gains	% du marché	Gains	% du marché
Chagnon (1975)	38 176 274 \$	19%	26 758 808 \$	26%	64 935 082 \$	21%
Pierre Brossard	36 891 911 \$	18%	16 489 061 \$	16%	53 380 972 \$	17%
Neolect	37 220 937 \$	18%	-	-	37 220 937 \$	12%
JL LeSaux	28 910 180 \$	14%	-	-	28 910 180 \$	9%
TCI Neolect/LeSaux*	-	-	15 934 547 \$	15%	15 934 547 \$	5%
<b>Autres**</b>	<b>62 916 183 \$</b>	<b>31%</b>	<b>44 870 695 \$</b>	<b>43%</b>	<b>107 786 878 \$</b>	<b>35%</b>
<b>Total</b>	<b>204 115 484 \$</b>	<b>100%</b>	<b>104 053 111 \$</b>	<b>100%</b>	<b>308 168 595 \$</b>	<b>100%</b>
<b>Total 4 dominants</b>	<b>141 199 301 \$</b>	<b>69%</b>	<b>59 182 416 \$</b>	<b>57%</b>	<b>200 381 717 \$</b>	<b>65%</b>

\* TCI Neolect/LeSaux à partir de 2010 ; Neolect est sous TCI à partir de 2005 et JL LeSaux à partir de 2008

\*\* 38 entre 2003-2008 ; 36 entre 2009-2011 ; 52 entre 2003-2011

\*\*\* Le total inclut les projets pour le MTQ, le municipal et les autres donneurs d'ouvrage via le BSDQ

## SUPERSIGNALISATION (via le BSDQ)

MTQ est l'unique donneur d'ouvrage

Grand Montréal							
2003-2008				2009-2011			
Entreprise	Gains	% du marché		Gains	% du marché		
Chagnon (1975)	6 869 466 \$	29%		4 373 756 \$	30%		
Pierre Brossard	3 817 784 \$	16%		5 576 254 \$	38%		
Neolect	6 656 961 \$	29%		-	-		
JL LeSaux	4 752 637 \$	20%		-	-		
TCI Neolect/LeSaux*	-	-		1 092 844 \$	7%		
Autres**	1 204 028 \$	5%		3 567 048 \$	24%		
Total	23 300 877 \$	100%		14 609 902 \$	100%		
Total 4 dominants	22 096 849 \$	95%		11 042 854 \$	76%		
				2003-2011			
	Gains	% du marché		Gains	% du marché		
	11 243 222 \$	30%					
	9 394 039 \$	25%					
	6 656 961 \$	18%					
	4 752 637 \$	13%					
	1 092 844 \$	3%					
	4 771 077 \$	13%					
	37 910 780 \$	100%					
	33 139 703 \$	87%					

\* TCI Neolect/LeSaux à partir de 2010 ; Neolect est sous TCI à partir de 2005 et JL LeSaux à partir de 2008

\*\* 3 entre 2003-2008 ; 3 entre 2009-2011 ; 4 entre 2003-2011

### Position dominante

Critères:	1 entreprise	> 35 % du marché
	plusieurs entreprises	> 60% du marché

## ÉCLAIRAGE EXTÉRIEUR QUÉBEC-LÉVIS\* (via le BSDQ)

\* Il s'agit en fait des contrats dans les régions de la Capitale-Nationale et Chaudière-Appalaches mais dont la majorité se situe à Québec et Lévis (75%).

### MTQ

Québec-Lévis	2003-2008		2009-2011		2003-2011	
Entreprise	Gains	% du marché	Gains	% du marché	Gains	% du marché
Voltec	12 048 820 \$	42%	5 117 382 \$	21%	17 166 202 \$	32%
Arthur Roussel	8 203 513 \$	28%	5 152 066 \$	21%	13 355 580 \$	25%
Turcotte (1989)	4 340 394 \$	15%	4 601 277 \$	19%	8 941 671 \$	17%
Autres*	4 238 184 \$	15%	9 546 052 \$	39%	13 784 236 \$	26%
Total	28 830 911 \$	100%	24 416 778 \$	100%	53 247 689 \$	100%
Total 3 dominants	24 592 727 \$	85%	14 870 726 \$	61%	39 463 453 \$	74%

\*6 entre 2003-2008 ; 10 entre 2009-2011 ; 13 entre 2003-2011

### MUNICIPAL

Québec-Lévis	2003-2008		2009-2011		2003-2011	
Entreprise	Gains	% du marché	Gains	% du marché	Gains	% du marché
Ardel Électrique	13 680 607 \$	38%	7 181 074 \$	31%	20 861 681 \$	36%
Arthur Roussel	6 052 686 \$	17%	2 981 610 \$	13%	9 034 296 \$	15%
Turcotte (1989)	3 972 561 \$	11%	3 488 738 \$	15%	7 461 299 \$	13%
Autres*	11 955 233 \$	34%	9 428 556 \$	41%	21 383 789 \$	36%
Total	35 661 087 \$	100%	23 079 978 \$	100%	58 741 065 \$	100%
Total 3 dominants**	23 705 854 \$	66%	13 651 422 \$	59%	37 357 276 \$	64%

\* 14 entre 2003-2008 ; 11 entre 2009-2011 ; 20 entre 2003-2011

\*\* Les 3 dominants ne sont pas les mêmes dans les municipalités qu'au MTQ

### ÉCLAIRAGE TOTAL\*\*

Québec-Lévis	2003-2008		2009-2011		2003-2011	
Entreprise	Gains	% du marché	Gains	% du marché	Gains	% du marché
Ardel Électrique	14 883 716 \$	22%	8 086 084 \$	16%	22 969 799 \$	19%
Voltec	15 259 367 \$	22%	7 112 666 \$	14%	22 372 033 \$	19%
Arthur Roussel	14 843 315 \$	22%	8 700 402 \$	17%	23 543 716 \$	20%
Turcotte (1989)	8 744 190 \$	13%	8 640 890 \$	17%	17 385 080 \$	15%
Autres*	15 246 200 \$	22%	18 252 277 \$	36%	33 498 477 \$	28%
Total**	68 976 787 \$	100%	50 792 318 \$	100%	119 769 106 \$	100%
Total 4 dominants	53 730 587 \$	78%	32 540 041 \$	64%	86 270 629 \$	72%

\* 27 entre 2003-2008 ; 21 entre 2009-2011 ; 42 entre 2003-2011

\*\* Le total inclut les projets pour le MTQ, le municipal et les autres donneurs d'ouvrage via le BSDQ.

### SUPERSIGNALISATION

À Québec-Lévis, il y a eu peu d'appels d'offres en supersignalisation.

#### Position dominante

Critères:	1 entreprise	> 35 % du marché
	plusieurs entreprises	> 60% du marché