

## TRANSCRIPTION

<b>Nom du projet :</b>	DILIGENCE		
<b>Identification Appel :</b>	Date :	2008/06/09	
	Heure début:	09:45:38	
	Heure fin:	09:50:05	
	Durée :	00:04:25	
<b>No. de conversation :</b>	08-0081- [REDACTED] 02987		
<b>Type :</b>	Transcription <input checked="" type="checkbox"/>	Traduction <input type="checkbox"/>	
<b>Langue(s) :</b>	Français <input checked="" type="checkbox"/>	Anglais <input type="checkbox"/>	Autre(s) : _
<b>Identification Personnes :</b>	a) Jocelyn Dupuis (JD)		
	b) Raynald Desjardins (RD)		
<b>No de téléphones interceptés :</b>	514- [REDACTED] -7100		
<b>No téléphone entrant/ sortant :</b>	Sortant		

### Contenu de la conversation

1. JD:	Salut mon chum.	00 :00 :04
2. RD:	Comment ça va mon ami?	
3. JD:	Ça va très bien, toi?	
4. RD:	Pas pire pas pire, ça a bien été le rendez-vous?	
5. JD:	Oui, très très bien, très, très bien.	
6. RD:	J't'ai dit que c'était bon mon affaire.	
7. JD:	Ah, j'te l'dis, il a bien été impressionné.	
8. RD:	Ouais, dis-moi, la seule chose moi là, j'suis pas prêt à donner une participation très très grande là-dedans, là.	
9. JD:	Non, j'vais t'expliquer, j'ai parlé avec Joe. J'ai essayé de te r'joindre en fin de semaine mais, ça répondait pas mais...	
10. RD:	J'étais au Grand Prix.	
11. JD:	Ouais, mais eux autes là, j'va t'expliquer comment ça marche, OK? Tu vas voir comment ça marche. Tsé parce que, c'é soit tsé, soit un prêt mezzanine ou bin une participation mais, j'pense que t'es mieux avec une participation.	
12. RD:	Tiens la ligne un instant OK? Tiens juste la ligne un instant. -- [RD prend un deuxième appel, revient après 15 secondes] -- oui hello, hello.	
13. JD:	Yes mon chum.	
14. RD:	Oui.	
15. JD:	Euh... j't'expliquerai ça. Demain matin, là, j'va passer te voir.	
16. RD:	Moi demain j'ai un rendez-vous chez Crawford pour un contrat qui est à peu près 30 - 30 quelques millions, OK, Après ça j'ai, j'ai rencontré, moi, en fin de semaine, bin c'est mon voisin tsé, il m'a dit à moi, il dit "hey, ton plan de contamination, donne-moi ta carte	

- parce que y dit à Trois-Rivières, y dit on en a plein à faire".
17. JD: OK, ok, ok.
18. RD: OK? Mais moi, là, ça m'dérange pas de, de, de donner une participation pourvu que j'peuvent la racheter, mais je donnerai pas une affaire de, tsé euh, un pourcentage énorme, là.
19. JD: Eux autres, là, toi t'as besoin de cashflow, OK?
20. RD: Oui.
21. JD: Bon. Eux autres évaluent, ils vont évaluer. Tsé regarde, ton entreprise a vaut tant, bon, selon les (inaudible) qu'on a établis, il y a une procédure, ça vaut tant. Bon. Le montant d'argent que toi t'as besoin c'est toi qui dit bon ben moi j'ai besoin de tel montant d'argent. 00 :02 :00
22. RD: Oui.
23. JD: Eux autres ils disent, bon bin ça, ce montant d'argent-là il va obtenir ça, tsé exemple 25-30 % des parts pour l'entreprise.
24. RD: OK. Bin, à 25 % là, j'irai pas là. Parce que r'garde ben, m'a t'expliquer. Moi en ce moment il y a déjà 2.2 millions de dans, 2 millions 250 mille, OK. J'peux aller chercher de mon côté un autre, à peu près, 2 millions à 3 millions moi d'injecté de financement si je me vois bin mal pris, OK. Pis mon associé de l'autre côté, il quand même quasiment capable de faire la même chose tsé, parce moi je donnerai pas 30 % de l'entreprise en se ramassant à être obligé d'acheter l'entreprise après ça au bout d'un an, qui va nous coûter, ostie euh... 25 millions de profit, tsé? Euh.
25. JD: Non, non, c'est pas de même que ça marche. Là c'est parce que tu comprends pas la procédure là, Reynald.
26. RD: Oui.
27. JD: M'a te l'expliquer c'é pour ça que j'te dis que. M'a t'expliquer comment c'que c'est qu'ça fonctionne.
28. RD: OK. Demain on s'rencontre?
29. JD: On s'rencontre faudrait... 00 :03 :00
30. RD: En partant - en partant, m... en partant mets-toi dans la tête que heu, heu, heu, heu donner 30 % c'est beaucoup trop pour nous autres, tsé.
31. JD: J'vais t'e dire comment ça marche, pis tu... c'est toi qui dire comment c'que cé qu't'as besoin de cashflow.
32. RD: OK ouais. Moi c'est pas dur, tu l'sais comment j'ai besoin. J'ai besoin de 7 millions et demi. C'est bin simple. On a besoin de 7 millions et demi pour le... se mettre en pied et rentable pis toute, il va nous rester à peu près heu... 1 million dans le compte de banque pour rouler, là, de roulant.
33. JD: Bin, c'est ça, qu'on va s'parler de tout ça demain.
34. RD: OK. OK.
35. JD: Ça marche? Pis moi, là, demain, faut qu'ça soit... Parce que moi j'prends l'avion à 2 heures demain après-midi.

36. RD:	T'es quoi?	
37. JD:	Pis j'men va pour 2 jours. J'prends l'avion à 2 heures demain après-midi. J'm'en vais deux (coupure).	
38. RD:	OK. Oui.	
39. JD:	Faque [inaudible] avant-midi, là, ça c'est le max.	
40. RD:	Moi écoute, j'ai rendez-vous à 11 heures moi chez Crawford, j'peux te voir à 9 heures et demie à mon bureau.	
41. JD:	Ah bin demain matin, excellent, excellent.	00 :04 :00
42. RD:	9 heures et demie je suis là.	
43. JD:	Ah bin, 9 heures et demie demain matin, j'm'en vais te voir à ton bureau.	
44. RD:	OK bye, bye.	
45. JD:	C'est ça, pis je...	
46. RD:	À... À moins que tu veux venir déjeuner avec moi à Laval?	
47. JD:	Bin... à 9 heures j'aime mieux êtes pogné en ville ça va m'éviter de descendre à Laval (rire).	
48. RD:	OK, bon bin moi j'vais être à 9 heures et demie au bureau.	
49. JD:	9 heures et demi.	
50. RD:	OK.	
51. JD:	OK mon chum.	
52. RD:	Bye, bye.	
53. JD:	Ok bye.	
	(Fin)	00:04:25